



PIANIFICAZIONE MESE DI _____

Considerazioni da fare ...

- 1) Punteggio del mese appena terminato (es. 1300 = 9%)
- 2) Controllo i punti certi e non quelli occasionali (chi fa l'ordine abitualmente)
- 3) Quanti punti mancano per raggiungere l'obiettivo successivo?
- (obiettivo 12% = 2400, ne mancano 1100)
- 4) Controllo quanti nuovi collaboratori con 100 punti permettono di raggiungere l'obiettivo
- (es. 1100 punti = 11 collaboratori)
- 5) Quanti punti ogni giorno?
- 6) Quanti iscritti al giorno?
- 7) Quanti colloqui al giorno?
- 8) Quante telefonate al giorno?
- Quale qualifica voglio raggiungere questo mese?

3%	100PT
6%	400PT
9%	1200PT
12%	2400PT
17%	4000PT
20%	6000PT
25%	10000PT
28%	15000PT

Tutto seguendo il metodo:

- 100 punti/mese - possibilmente entro il 10 del mese
- Lista nomi
- Contattare le persone necessarie
- Seguire il webinar Lunedì sera 21 00 - 22:30
- Corso Base
- Serata settimanale o quindicinale
- Eventi week end / T.C.A. Team Cambia-Menti Academy



Insegnare ai propri collaboratori il metodo

NB: LA PIANIFICAZIONE VA FATTA INSIEME AI PROPRI COLLABORATORI

FIRMA LEGGIBILE SPONSOR

FIRMA LEGGIBILE INCARICATO
